

Giotto Cellino Sim archivia il 2021 con risultati in forte crescita

Giotto Cellino Sim ha archiviato il 2021 con un aumento del fatturato del 40% a 3,57 milioni di euro. Il margine di intermediazione è in rialzo del 34% a 2,3 milioni.

Di **Redazione**

28 aprile 2022



Giotto Cellino Sim, società di intermediazione mobiliare che offre anche servizi di family office, ha archiviato il 2021 con un aumento del fatturato del 40% a 3,57 milioni di euro.

Il margine di intermediazione è in rialzo del 34% a 2,3 milioni, l'adjusted ebitda ammonta a 485.000 euro e il risultato d'esercizio a 129.000 euro.

La società, guidata da **Mauro Betto** (in foto), ha sede legale e operativa a Padova e succursali a Milano, Torino e Forte dei Marmi.

“Nel 2021, nonostante un contesto ancora incerto a causa della pandemia, è stata con successo portata a termine l'integrazione della ex Cellino e Associati Sim, che ha generato sinergie operative e aumentato ulteriormente il livello dei servizi prestati alla clientela”, ha commentato Betto, “all'anno in corso in cui vorremmo conseguire un'ulteriore crescita grazie all'avvenuta apertura di una nuova sede a Milano e agli investimenti avviati in ambito commerciale”.